

<b>Kennziffer:</b>	OM-B
<b>Thema:</b>	<b>Qualifizierung zum autorisierten Berater / Dozent „Offensive Mittelstand“</b>
<b>Zielgruppe:</b>	Alle Berater, die mit den Instrumenten der Offensive Mittelstand als autorisierte Berater tätig werden möchten.
<b>Ziele:</b>	Im Rahmen dieses Seminars werden Sie für den nationalen Beratungsstandard der „Offensive Mittelstand“ qualifiziert und können nach erfolgreichem Besuch selbst Unternehmerseminare bei Kunden durchführen.
<b>Inhalte:</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Einführung / Organisatorisches</li><li>• Informationen zur Offensive Mittelstand – Gut für Deutschland</li><li>• Überblick über die Instrumente der Offensive</li><li>• Der Check und wie man mit ihm arbeiten kann</li><li>• Anknüpfungspunkte für die eigene Beratungsarbeit</li><li>• Beraterkompetenz-Liste</li><li>• Durchführung des Unternehmerseminars: „Selbstbewertung Check `Guter-Mittelstand`“</li><li>• Ansprechpartner und Informationsmöglichkeiten</li><li>• Feed-Back + Zertifikat-Übergabe</li></ul>
<b>Termin / Dauer:</b>	Mittwoch, 25.01.2017, 9.00 – ca. 16.30 Uhr in Berlin
<b>Teilnehmerzahl:</b>	Max. 12 Personen
<b>Preis:</b>	295 € (+ USt) Im Preis sind umfangreiche Unterlagen (der Check auch als MANAGEMENT-CARDS) sowie die Tagungsgetränke und ein Mittags-Snack enthalten.
<b>Hinweise:</b>	Das Seminar führen wir in Kooperation mit der Fachhochschule des Mittelstandes (FHM) durch, Ansprechpartner dort ist Herr Christian Wilken (Mail: wilken@fh-mittelstand.de, Tel.: 0521 966 55-124). Das beigefügte <b>Bewerbungsformular</b> mailen Sie bitte ausgefüllt vor dem Seminar an Herrn Heitzer ( <a href="mailto:offensive-mittelstand@beraternetzwerk.de">offensive-mittelstand@beraternetzwerk.de</a> ). Weitere Informationen finden Sie auf <a href="http://www.offensive-mittelstand.de">www.offensive-mittelstand.de</a> . <b>Hinweis für uWM-Berater:</b> Ihre Zulassung als uWM-Berater ermöglicht eine vereinfachte Zulassung zu diesem Seminar, über die wir Sie gerne informieren.
<b>Ansprechpartner:</b>	Claus Heitzer, Zentrale Mönchengladbach, Telefon: 02161 – 63 32 37 <ul style="list-style-type: none"><li>• Mail: <a href="mailto:offensive-mittelstand@beraternetzwerk.de">offensive-mittelstand@beraternetzwerk.de</a></li></ul>

**Per Brief an:**

Beraternetzwerk.de  
 Claus Heitzer GmbH  
 Sibilla-Deußen-Str. 47  
 41066 Mönchengladbach

**oder per Fax:**

**02161 / 63 32 38**

**oder als Scan an:** [info@beraternetzwerk.de](mailto:info@beraternetzwerk.de)

Seminar-Anmeldung	
<b>Kennziffer:</b>	<b>OM-B</b>
<b>Seminar:</b>	<b>Qualifizierung zum autorisierten Berater / Dozent „Offensive Mittelstand“</b>
<b>Termin:</b>	Mittwoch, 25.01.2017, 9.00 – ca. 16.30 Uhr in Berlin Hotel am Borsigturm, Am Borsigturm 1, 13507 Berlin
<b>Name:</b>	
<b>Anschrift:</b>	
<b>Telefon:</b>	
<b>Mail:</b>	
<b>Zahlweise:</b>	<input type="checkbox"/> Zahlung (295 € + Mwst) gegen Rechnung
<b>Hinweise:</b>	Hiermit bestätige ich verbindlich die Richtigkeit meiner Anmeldung. Die allgemeinen Geschäftsbedingungen der Claus Heitzer GmbH habe ich zur Kenntnis genommen und erkenne Sie als Vertragsbestandteil an.
<b>Datum:</b>	
<b>Unterschrift:</b>	

## Allgemeine Geschäftsbedingungen der Claus Heitzer GmbH, Stand: Oktober 2011

### Anmeldung:

Bitte verwenden Sie zu Ihrer Anmeldung das beigefügte Anmeldeformular, das Sie entweder per Brief, per Fax oder als E-Mail an uns senden können. Durch unsere Buchungsbestätigung kommt ein Vertrag zwischen der Claus Heitzer GmbH und dem Teilnehmer zustande. Eine Rechnung erhalten Sie rechtzeitig vor dem Termin.

Bei unternehmensinternen Seminaren wird eine Vereinbarung direkt mit dem Unternehmen geschlossen. Hier kommt der Vertrag durch unsere schriftlich Bestätigung bzw. die schriftliche Bestätigung des Unternehmens zustande.

### Leistungen:

Im Seminarpreis sind die Kosten für die notwendigen Teilnehmerunterlagen enthalten. Die Seminarpreise beinhalten nicht die Kosten für die Unterbringung und Verpflegung des Seminarteilnehmers. Hier ist das Hotel direkter Vertragspartner.

Der Seminarpreis ist 14 Tage vor dem Veranstaltungsbeginn nach Rechnungsstellung fällig und auf unser angegebenes Konto zahlbar. Erfolgt Ihre Anmeldung zu einem späteren Zeitpunkt, so ist der Seminarpreis sofort nach Rechnungsstellung fällig.

### Rücktritt, Stornierung:

Die Claus Heitzer GmbH kann Veranstaltungen kurzfristig absagen, wenn die Veranstaltung wegen einer geringen Teilnehmerzahl nicht durchgeführt werden kann. Falls der Teilnehmer in diesem Fall bereits eine Seminargebühr entrichtet hat, wird sie in voller Höhe erstattet.

Bis 30 Tage vor Seminarbeginn ist eine kostenlose Stornierung durch den Teilnehmer möglich, bei Stornierung bis 15 Tagen vor Veranstaltungsbeginn werden 50% des Seminarpreises erstattet. Bei einer Stornierung nach diesem Datum kann keine Rückerstattung durchgeführt werden, der Teilnehmer kann jedoch einen Vertreter stellen.

### Seminarinhalte:

Grundlagen der jeweiligen Seminare sind die entsprechenden Seminarbeschreibungen. Geringfügige Änderungen in den Inhalten bleiben vorbehalten.

### Schriftform:

Änderungen bzw. Ergänzungen dieser Vertragsbedingungen bedürfen der Schriftform.