



omegaconsulting
Wir bringen zusammen,
was zusammen passt

Beraterprofil

Jean-Claude Baumer - Dipl.-Ing. Dipl.-Wirt.Ing.



Geschäftsführer

omegaconsulting GmbH
Pulverturmstr. 5
D-84028 Landshut

Tel.: +49 (0) 871 33 02 01 45
Mobil: +49 (0) 173 3270 502
Email: jc.baumer@omegaconsulting.de

Beratungsschwerpunkte

- **M&A**
 - Gesamtkonzeption des M&A Prozesses
 - Konzepte für MBI (Management buy in), MBO (Management buy out), Finanz- oder strategische Investoren
 - Unternehmensdarstellung
 - Käuferansprachen und -verhandlungen
 - Begleitung bei Due Diligence und Kaufvertragsverhandlungen
- **Unternehmensnachfolge**
 - Gesamtkonzeption für interne Nachfolge mit Milestones
 - Unternehmerbeirat
 - Konzeption für externe Nachfolge siehe M&A
 - Businessplanerstellung und Finanzierung
- **Unternehmensentwicklung**
 - Strategie und Unternehmensplanung
 - Vertrieb, Kundenbetreuung und Marketing
 - Expansionsstrategie
 - Führung und Organisation



Branchenerfahrung

- Professionelles Licht:
 - Markt- und Technologieexperte in den Segmenten Büro-, Retail-, Industrie- und Außenbeleuchtung
- Industrielle Automatisierung:
 - Fundierte Markt- und Technologiekompetenz in den Bereichen industrielle Kommunikationstechnik und industrielle Antriebstechnik
- Telekommunikation:
 - Dienstleistungs- und Produktlösungsanbieter ITK Systemintegration und Dienstleistungen
 - Markt- und Technologieexperte in den Segmenten: Kabelnetze, Mobile & Festnetz Breitband Technologien, IP TV - & Broadcast Video Lösungen, VOIP
- Halbleiter:
 - Experten KnowHow im Bereich Embedded Prozessor- und Microcontroller Systeme
 - Automobil, Video Security, Regenerative Energien, Smart Metering

Berufserfahrung

| | |
|--------------|---|
| 2015 – heute | Geschäftsführer omegaconsulting GmbH mit Schwerpunkt Unternehmensnachfolge |
| 2012 – 2015 | Partner der BAUMERCONSULT mit Schwerpunkt Vertrieb, Marketing, Strategie |
| 2010 – 2012 | Trilux GmbH & Co. KG., Arnsberg Geschäftsleitung Vertrieb und Marketing International |
| 2005 – 2010 | Texas Instruments - Sales & Marketing EMEA, Freising Director Embedded Processing Business EMEA |
| 2001 - 2005 | Motorola Broadband Communication, Basingstoke (UK) Director Sales, Business Development und Marketing – Wireline Telecom & Cable |
| 2000 – 2001 | T-Systems Deutschland, Frankfurt a.M. Abteilungsleiter Strategisches Marketing |
| 1994 – 2000 | Texas Instruments, Villeneuve Loubet (Frankreich) / Freising Strategic Product Manager EMEA Broadband Access & Mixed Signal Analog |

Ausbildung

Elektrotechnik (Diplom Ingenieur)

Technische Universität München: Schwerpunkt: Energietechnik

Arbeits- und wirtschaftswissenschaftliches Zweitstudium (Diplom Wirtschaftsingenieur - AWA)

Technische Universität München: Schwerpunkt: Marketing, Logistik, und Personal