



**Vier Städte. Ein Plus.** Für Bochum, Herne, Witten und Hattingen.

So überzeugen Sie Ihre Kunden

IHK Mittleres Ruhrgebiet

## 10.05.2017 - So überzeugen Sie Ihre Kunden

Ihr Kunde sieht sich zur Zeit einer nie dagewesenen Informations- und Datenflut ausgesetzt. Sich zur rechten Zeit mit dem richtigen Angebot Aufmerksamkeit, bzw. Gehör zu verschaffen, wird zunehmend schwieriger.

Daher ist es umso wichtiger, sich von der „breiten Masse“ abzuheben.  
Dieser Vortrag wird Ihnen dazu wertvolle Denkanstöße liefern.

Beim gemeinsamen Seminar der IHK und der Wirtschaftsförderung Witten erfahren Sie

- wie Sie mit der richtigen Vorbereitung den nötigen „Wow-Effekt“ erzielen
- wie Ihnen der „Rote Faden“ durch das Gespräch hilft
- welche Fragen Ihr „Beziehungsmanagement“ verbessert
- wie Sie mit der „5-A-Strategie“ den Spannungsbogen aufbauen
- wie Sie ein Verkaufsgespräch aufbauen und strukturieren
- welches die Grundelemente der „Psychologie des Überzeugens“ sind
- wie Sie mit schwierigen Kunden umgehen
- wie Sie an Verhandlungsstärke gewinnen
- wie Sie Ihre Preise durchsetzen
- wie Sie zielgerichteter den Abschluss ansteuern
- wie Sie langfristig Ihre Kunden binden.

Es erwartet Sie ein Vortrag von Verkaufstrainer Rainer Fornahl voller Ideen, Tipps und Anregungen mit vielen Beispielen aus über 20-jähriger Trainingstätigkeit in den unterschiedlichsten Branchen.

Veranstaltungsort: FEZ-Forschungs- und Entwicklungszentrum, Alfred-Herrhausen-Str. 44, 58455 Witten

Termin: 10.05.2017, 17-19 Uhr

---

<b>Titel:</b>	So überzeugen Sie Ihre Kunden
<b>Termine:</b>	10. Mai 2017, 17:00 bis 19:00 Uhr
<b>Ort:</b>	FEZ-Forschungs- und Entwicklungszentrum, Alfred-Herrhausen-Str. 44, 58455 Witten
<b>Kosten:</b>	Die Teilnahme an der Veranstaltung ist kostenfrei.

---

[Noch Fragen?](#)

[Kostenfrei anmelden](#)

[Zurück](#)